

# Sergio Ettore Mozzarelli

Sesto San Giovanni • 1966

## PERCORSO FORMATIVO

Nel **1987** ha conseguito il **diploma di Perito Tecnico in Elettronica** presso l'**Istituto Tecnico Costanza** di Milano, con votazione di **56/60**.

Dal **1990 ad oggi** ha partecipato a numerosi corsi di formazione professionale in materia di **vendita, finanza, prodotti ICT, gestione delle persone, leadership, sviluppo del business** e lingua inglese, organizzati dalle aziende di appartenenza o da enti specializzati, tra cui: **SDA Bocconi** (analisi finanziaria), **ISMO Leadership** (leadership e management) e **Siebel** (gestione dei processi territoriali).

Ha conseguito presso la scuola di formazione IPSOA il diploma di Master – Esperto Privacy

## ESPERIENZA PROFESSIONALE

Vanta oltre **trent'anni di esperienza nel settore ICT**, con un profilo specializzato in **Channel Management, Sales Management e Business Development**, maturato attraverso ruoli di crescente responsabilità in aziende di primo piano a livello nazionale e internazionale.

**Attualmente** svolge l'attività di **Sales Consultant / Privacy e Data protection Consultant**, offrendo supporto strategico e operativo a operatori del settore IT e TLC e Privacy manager. Le principali attività riguardano lo sviluppo di strategie commerciali, la creazione e gestione di nuovi canali di vendita, il brand management, l'alliance management e la ricerca di nuovi vendor da rappresentare sul territorio nazionale.

Dal **2017 al 2023** ha fondato e gestito **Otherbase S.r.l. – Milano**, società di business consulting, con la quale ha supportato aziende partner attraverso la pianificazione strategica e operativa. Tra le collaborazioni più significative figurano **Sangfor Ltd** (soluzioni di Hyperconvergence, VDI, Firewall, SD-WAN) e **SG Box S.r.l.** (soluzioni SIEM).

Dal **2016 al 2017** ha ricoperto il ruolo di **Business Development Manager** presso **Upgrade Srl – Garbagnate Monastero (LC)**, con responsabilità sullo sviluppo commerciale nell'ambito del Monitoring, Service Management, Analytics, IoT e Big Data.

Dal **2015 al 2016**, **Key Account Manager** presso **Würth Phoenix Srl – Bolzano**, specializzato in soluzioni Open Source di Unified Monitoring e IT Service Management, con responsabilità su clienti diretti, business partner e canale reseller.

Dal **2014 al 2015**, **Channel Key Account Manager** presso **Tech Data Italia Srl – San Giuliano Milanese (MI)**, con obiettivi di vendita su prodotti, soluzioni e servizi tecnici rivolti ai partner e ai rivenditori.

Dal **1997 al 2013**, **Sales Business Manager** presso **Compaq Computer SpA / Hewlett Packard Italiana Srl (HPE) – Cernusco sul Naviglio (MI)**, con gestione dei principali distributori nazionali (Esprinet, Computer Gross) e internazionali (Tech Data, Ingram Micro), coordinamento di team di vendita interni e di canale, sviluppo delle reti commerciali sul mercato B2B e consumer.

Dal **1994 al 1997**, **Account Manager** presso **Perle Sistemi Italia S.r.l.**, specializzata in soluzioni di connessione remota per sistemi midrange IBM.

Dal **1990 al 1994**, **Account Manager** presso **Esprinet SpA** nel settore dell'Information Technology.

Dal **1988 al 1989**, **Product Manager** presso **Sirti SpA** nel settore delle telecomunicazioni.

### **ESPERIANZA POLITICA**

Iscritto ad Azione dal 2025

### **ATTIVITÀ DI VOLONTARIATO E IMPEGNO SOCIALE**

Da oltre **quindici anni**, insieme alla moglie, è parte attiva di un' **associazione di famiglie affidatarie**, un servizio di solidarietà rivolto a minori in situazione di fragilità familiare. Questo impegno, profondo e continuativo, testimonia una scelta di vita orientata alla cura delle persone e alla coesione sociale.

Svolge attività di volontariato presso la **Parrocchia di S. Nicolò di Lecco** in qualità di **proiezionista** al **Cinema Aquilone** e in occasione del **Lecco Film Festival**, contribuendo alla promozione della cultura cinematografica sul territorio e alla vita culturale della comunità lecchese.

### **COMPETENZE LINGUISTICHE E INFORMATICHE**

**Inglese:** livello avanzato, maturato nel corso di trent'anni di attività professionale in contesti nazionali e internazionali.

**Informatica:** ottima conoscenza del pacchetto **Microsoft Office** (Excel, PowerPoint, Outlook); buona conoscenza dei sistemi **SAP** e dei principali CRM aziendali (**Siebel, Salesforce**).

### **ALTRE INFORMAZIONI**

Ha svolto funzione di direttore per la provincia di lecco di un'associazione datoriale di interesse nazionale (Fenimprese)